



Напряженное ожидание специалистов вызывает устанавливаемый законом срок хранения этого огромного объема данных. Именно в этом проблема! Поэтому наши будущие коллеги очень не прочь, чтобы мы стали приспосабливать наши технологии и к решению этой задачи. Три другие компании – российские. Одна из них занята экономическим развитием Ставропольского края; вторая – создает роботы; третья – обеспечивает нефтепроводы.

Судите сами: стоило ехать в Ганновер, чтобы получить три российских контракта? Но ситуация такова: именно Россия перспективна сейчас для непротиворечивого внедрения передовых технологий. Эти технологии не будут плодить безработных так быстро, как это происходит в Западной Европе. В то же время это ликвидирует возникший застой в развитии производства и сферы услуг для населения.

Вот вам частный пример. Мы обсуждаем с немецкими партнерами перспективу внедрения интерактивного архива в немецком университете. Университет с удовольствием согласен использовать у себя это новшество, особенно в связи с тем, что он после этого уволит сразу шесть человек своих сотрудников. Скажите, пожалуйста, будут рады потенциальные безработные появлению у них такой российской технологии?

Поскольку экономическое положение Западной Европы вряд ли будет улучшаться в ближайшие годы, то наши передовые технологии смогут пробивать себе дорогу, в основном, обосновавшись внутри западных компаний. Что касается прямого проникновения и безраздельного завоевания их рынка, если это не нефть и не газ, то здесь наших соотечественников поджидают немалые трудности».

На вопрос: «Знаете ли Вы рынок, на который предлагаете свой продукт?» – **Бронислав Владимирович** ответил так: «На международном уровне мы стали работать в своей области в далеком 1989 году совместно с профессором Вольрадом Галленкампом, доктором Людвигом Штенгером и доктором Енсом Еоханном в институте Deutsche Telekom в Дармштадте. Мы занимались разработкой стандартов серии MPEG, используемых сейчас во всем мире. Мы работали тесно и дружно до конца 1999 года. Но мои немецкие коллеги не выдержали всех прелестей их приватизации. Мы же, русские, чудом выжили. Поэтому первыми заинтересованными и доброжелательными критиками наших достижений стали наши старые немецкие коллеги, которые специально приехали в Ганновер посмотреть, что же мы сейчас собой представляем. Решение участвовать в Ганноверской выставке мы приняли тогда, когда, хорошо зная рынок, обрели уверенность, что никому и ни в чем не уступим. Мы знаем, если для тебя выставка – это не экскурсионная прогулка, и ты намерен вернуться не с пустыми руками, позаботься о том, чтобы твоя продукция была не просто хорошей или даже очень хорошей – этого сегодня мало для западного рынка. Она должна быть выдающейся. Тогда тебя там обязательно найдут и подходящие предложения сделают. Хорошая продукция нужна и самой России. Стоит ли рваться в Ганновер, если проще такую продукцию реализовать дома, участвуя в выставках на российских стендах – это должен решать каждый для себя самостоятельно».

Очень активно прошло участие в выставке и заместителя генерального директора ЦНИТИ «Техномаш» Валентина Жиликова, представлявшего проекты в области принципиально новых разработок института – нанотехнологий. Огромный интерес к этому направлению проявил Университет прикладных исследований из Russelsheim (Германия). Состоялись активные переговоры по

поводу возможности проведения совместных исследований в этой области.

Примыкает к теме нанотехнологий и продукция другой российской фирмы – экспонента стенда Московской ТПП – «НТ-МДТ» Государственного НИИ физических проблем, которая экспонировала универсальный Сканирующий Зондовый Микроскоп (СЗМ Solver BIO, Solver NTF и Nanoeducator) для комплексных исследований на наноразном уровне различных полимерных, полупроводниковых и биологических объектов с высочайшим разрешением в воздухе, жидкости и контролируемой газовой среде при температуре 300 С. Фирма «НТ-МДТ» уже не первый раз участвует в Ганноверской ярмарке и очень положительно ее оценивает. Участие в этой выставке позволило предприятию более активно осваивать мировой рынок, учиться у конкурентов (а это, в основном, американские фирмы) искусству продвижения своей продукции, более четко позиционировать себя, как производителя самых многофункциональных и высококачественных микроскопов в своей ценовой категории. Продукцию этой фирмы уже знают в Европе – это косвенно подтвердилось на переговорах с немецкой стороной по вопросам исследования в области нанотехнологий. Результат – 90% поставок предприятие ведет на страны Азии, Европы и Америки. 10% составляет российский рынок.

Примерно в таком же процентном соотношении работает и другая российская фирма из Санкт-Петербурга «ТИДЕКС», специализирующаяся на фотонике – оптических компонентах – линзах, призмах, зеркалах, окнах и пр., использующихся в науке и промышленности и устанавливаемых в лазерах, телескопах, спектрометрах, сенсорах и пр. промышленном оборудовании. Ее генеральный директор Григорий Кропотков очень высоко оценил первое участие фирмы в Ганноверской выставке: «Это одна из лучших выставок, в которых мы участвовали (всего принимали участие в 9-ти международных выставках в Европе, США и Японии). – Добавить нечего, полагаю, все сделано хорошо. Мы небольшая частная фирма, наше основное преимущество на рынке – низкая цена – поэтому был проявлен интерес, адекватный нашим производственным возможностям». Фирма является также участником конкурса венчурных проектов в России по теме «Терагерцовая когерентная диагностика». Раскрытие кода генома человека в 2000 году, являющееся одним из величайших достижений человечества, подняло новую волну надежд по созданию персонализированной медицины. Раскрытие кода стимулировало резкий рост инвестиций в томографические технологии, способные наблюдать циркуляцию лекарственных препаратов вплоть до молекулярного уровня. Одной из таких новых технологий может стать терагерцовая спектральная микротомография. Во время работы ярмарки пришло сообщение, что проект «ТИДЕКСа» вышел в третий тур конкурса «Русские инновации». Мы расскажем о нем в следующем номере журнала.

Среди ветеранов участия в Ганноверской ярмарке мы встретили питерскую фирму – «ТРИСТАН», 8-й раз экспонирующуюся в пав.6 «Технологии покрытий и обработки поверхностей» со своим уникальным оборудованием по нанесению порошковых покрытий. Мы писали о продукции и этой фирме во втором номере журнала за 2003 г. Тем более было интересно поговорить об эффективности участия в выставке с заместителем генерального директора Альвиной Ивановной Русских: «Наше участие начиналось на коллективном стенде Санкт-Петербурга. Восемь лет назад мы были микроскопической, никому не известной